

# 平成18年度 中部IT経営応援隊(愛知)事業計画書

## 重点実施項目

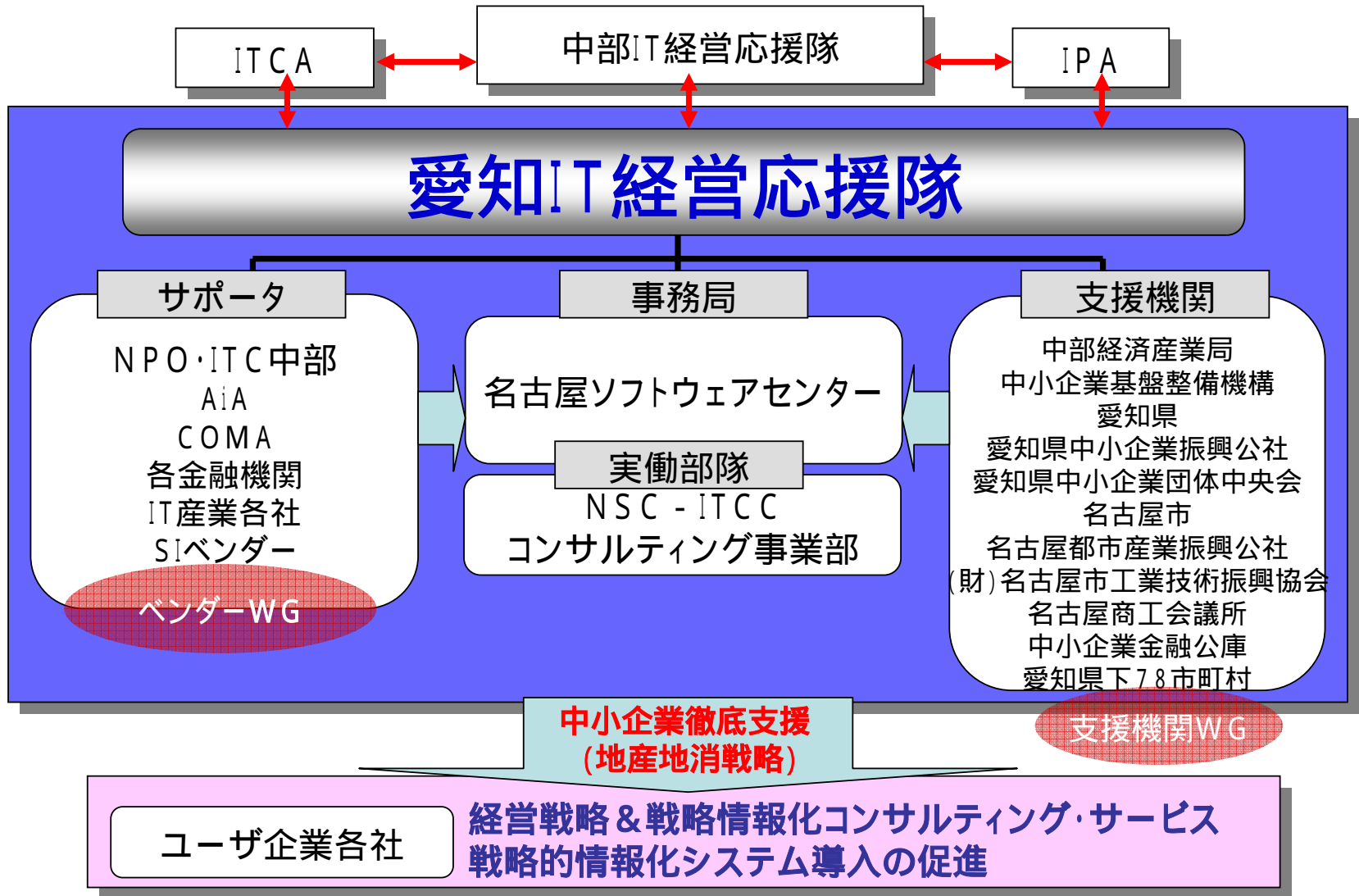
1. IT経営応援隊事業の戦略的展開
2. 支援機関WGとの連携強化
3. ベンダーWGとの連携強化
4. コンサルティング事業の組織的展開
5. IT経営コンサルツールの整備・共有化



株式会社 名古屋ソフトウェアセンター  
NAGOYA SOFTWARE CENTER CO.,LTD

コンサルティング事業部

# 1. 中部IT経営応援隊(愛知)の枠組み



## 2. 平成18年度IT経営応援隊事業の戦略的展開

### 1. 経営者研修会 (IPA事業)

中小企業金融公庫名古屋支店 夏コース  
中小企業金融公庫名古屋支店 秋コース  
名古屋銀行経営者クラブ

### 2. 経営者研修会 (愛知県事業)

あいち産業振興機構・IT戦略プラン作成研修  
あいち産業振興機構・マネジメント研修

### 3. CIO育成研修 (IPA事業)

第1回CIO育成研修会  
第2回CIO育成研修会

### 4. 地場産業活性化事業 (中部経済産業局事業)

地場産業活性化セミナー  
地場産業活性化経営者研修会

### 5. 中部EDIフォーラム事業 (中部経済産業局事業)

共通EDI普及セミナー  
共通EDI普及IT経営成熟度診断

IT経営成熟度診断  
IT推進アドバイザー  
愛知県専門家派遣  
中小機構継続派遣

経営改革コンサル  
経営戦略コンサル  
IT戦略コンサル  
IT導入コンサル  
幹部育成研修

集客

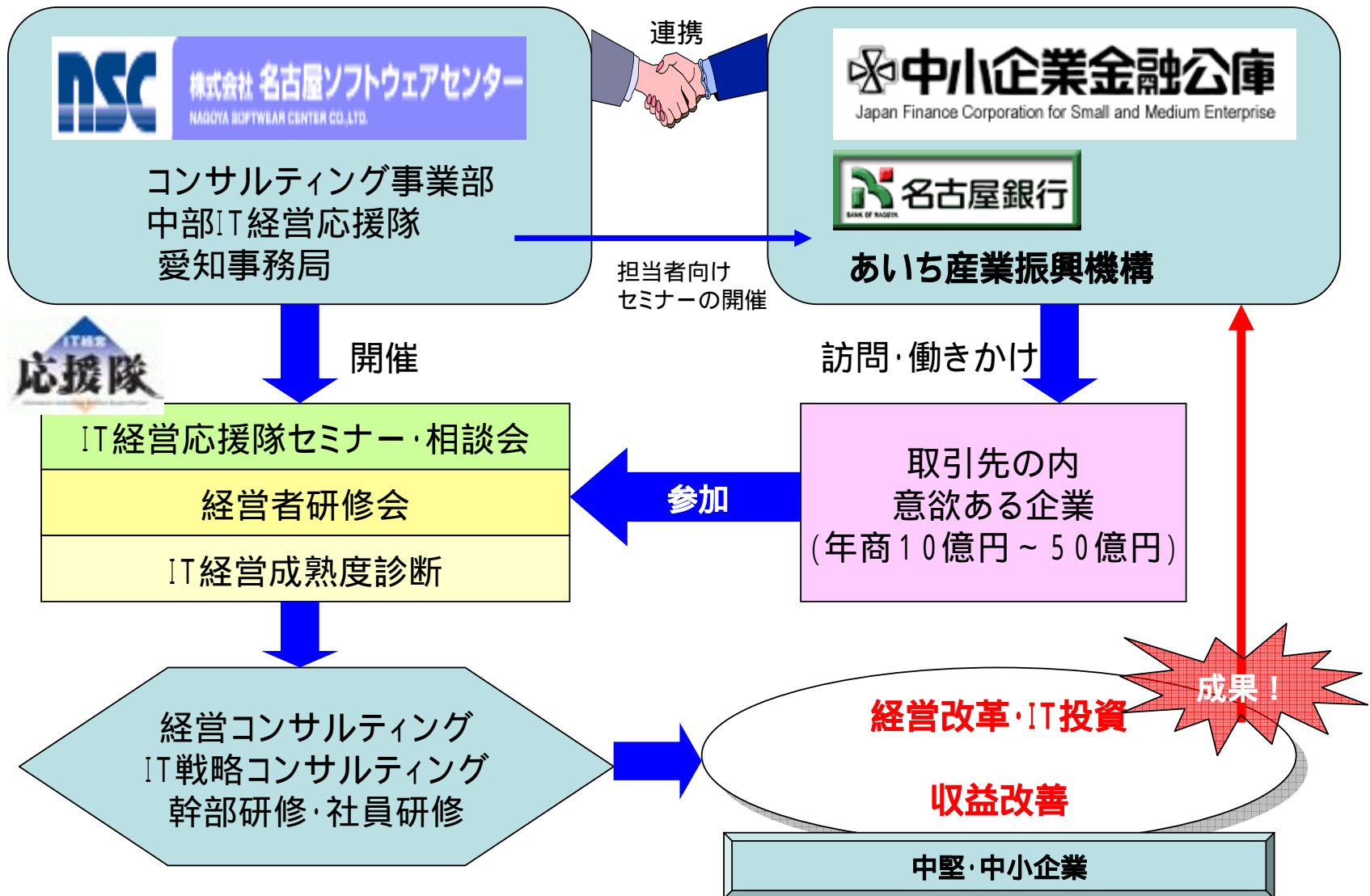
支援活動  
・  
制度活用

コンサル  
営業活動

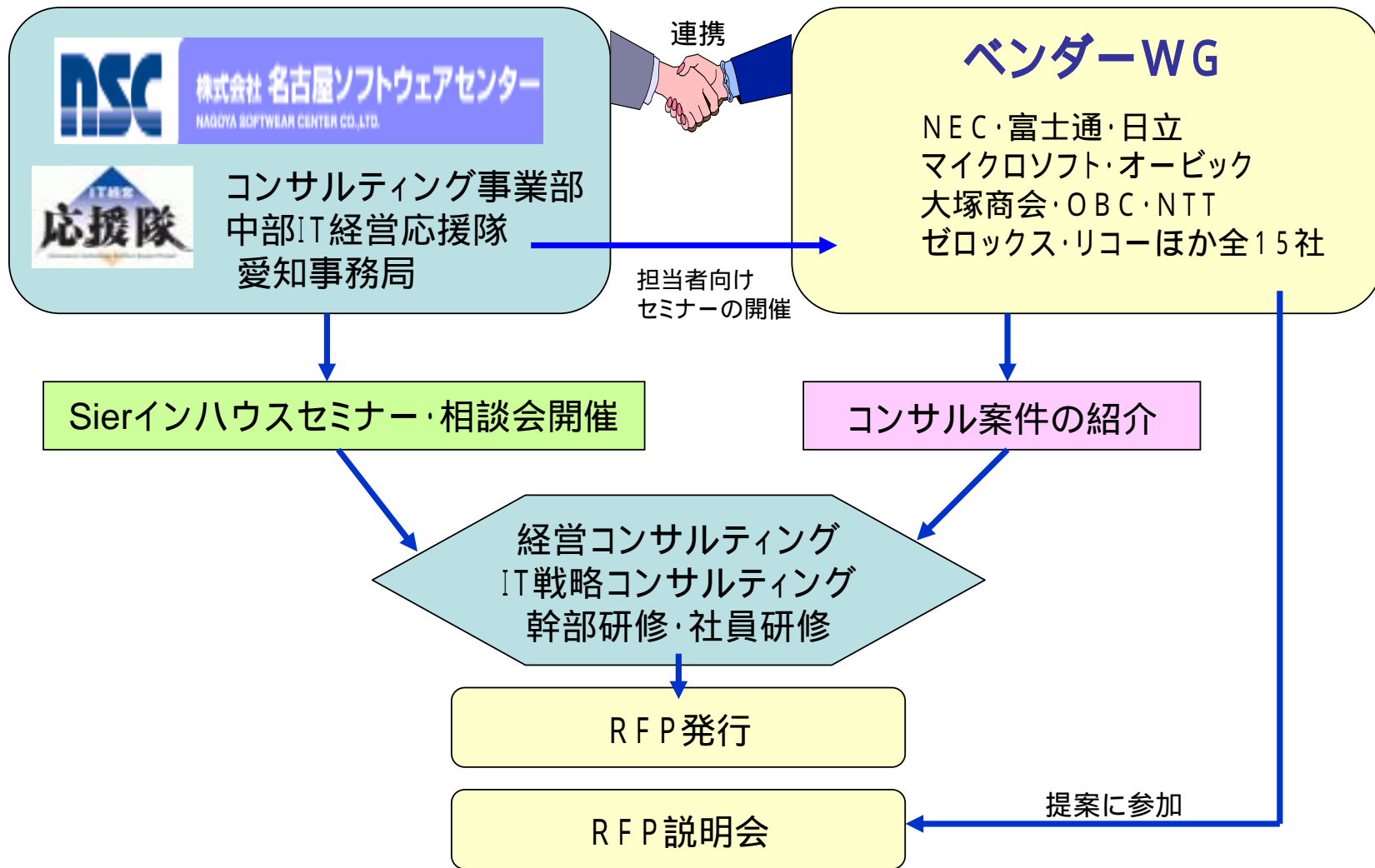
コンサル  
受注

IT  
経営  
実践  
企業  
創出

### 3. 支援機関WGとの連携強化



# 4. ベンダーWGとの連携強化



# 5. コンサルティング事業の組織的展開



株式会社 名古屋ソフトウェアセンター  
NAGOYA SOFTWARE CENTER CO.,LTD.

連携



特定非営利活動法人


ITC中部

ITC-CHUBU

**NSC - ITCC**  
名古屋ソフトウェアセンター・ITコーディネータセンター

NSC - ITCC  
経営者クラブ

中堅中小企業支援  
コンサルファームの基盤確立

 { 事例発表セミナー  
経営者研修会  
IT経営成熟度診断

コンサルティング { IT推進アドバイザー  
愛知県専門家派遣事業  
IT経営コンサルティング 経営改革コンサルティング  
IT導入コンサルティング 業務改革コンサルティング

人材育成  
コンサルティング { 経営幹部育成研修 独自の教材によるコンサルティング研修  
管理者育成研修 コンサル先企業の経営課題に応じた  
社員教育研修 研修教材の開発

## 6 . IT経営コンサルツールの整備・共有化

\* 名古屋ソフトウェアセンター・コンサルティング事業部の今までの経営者研修会と実コンサル実績で培ったIT経営コンサルツールおよびIT経営コンサルプロジェクト実行に必要なツール群を整備する

\* IT経営コンサルプロジェクトでは、これらツール群を参加ITCへ公開、共有化してコンサルアプローチとIT経営コンサルの実践を効率化する

- 1 . 経営者研修教材実践編トレーナーマニュアル
- 2 . 経営者研修会実践マニュアル・チェックシート・実行管理ツール集
- 3 . 経営者研修プロジェクト実施計画書フォーム
- 4 . IT経営成熟度診断実践マニュアル
- 5 . IT経営成熟度診断実行ツール
- 7 . IT経営コンサルティング提案書フォーム
- 8 . SMB経営戦略策定シート
- 9 . 経営戦略策定コンサルティング・フォーム集
- 10 . IT導入コンサルティング・フォーム集
- 11 . プロフェッショナルITCチェックシート
- 12 . 経営戦略企画・経営改革企画コンサルティング報告書フォーム集
- 13 . IT戦略企画・IT導入計画コンサルティング報告書フォーム集
- 14 . 幹部教育・社員教育教材集
- 15 . ヒヤリングシート・議事録フォーム集

# 平成18年度 実施計画書

<b>ビジョン</b>	中堅・中小企業支援コンサルティングファームの基盤確立		
<b>CSF</b>	「IT経営応援隊事業」からIT経営を推進する企業の創出		
<b>KGI</b>	1. IT経営実践企業10社創出 2. IT経営支援企業20社 3. IT経営コンサルフィー 売上額 72,000千円	<b>KPI</b>	1. 経営者・CIO研修会参加者 20名×8回=160名 2. ITアドバイザー・専門家派遣 20社 3. IT経営コンサル案件受注 10件 4. IT経営コンサル売上 6,000千円/月額平均

実施項目	4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月	1月	2月	3月
1. 経営者研修			→	→		→	→		→	→		
2. 経営者研修参加者			20	20		20	20		20	20	20	
3. CIO育成研修								→			→	
4. CIO育成研修参加者								20			20	
5. ITアドバイザー企業				2		2	2	2	2	2	2	
6. 専門家派遣企業			2			2			2			
7. IT経営コンサル企業			1	1	1	1	1	1	1	1	1	1
8. IT経営コンサルフィー	6000	6000	6000	6000	6000	6000	6000	6000	6000	6000	6000	6000
9. ベンダーWGセミナー			☆		☆	☆	☆	☆			☆	
10. コンサルツール整備				→	→	→	→	→	→	→	→	→
11. 若手コンサルの育成				→	→	→	→	→	→	→	→	→

実施組織・担当

年度予算

名古屋ソフトウェアセンター・コンサルティング事業部 IT経営コンサルプロジェクト 水口・江坂・畠山・鳥内・秋山・横山・山田	営業活動経費 5,000千円/年間
---	-------------------