## ロコミで顧客が集まる工務店で ホームページはどんな役割を果たすか

れますが、皆で一生懸命勉強した

ました。様々な専門知識が求めら

作に向け、茅ヶ崎商工会議所の無

セミ

コンテンツ

注文建築専門にすると決め

「会社が成長する過程で分岐点が

結果、今では設計事務所から分厚

きるようになっています。

大工業務は外注せず、

すべて自

軒一軒責任

図面をもらっても素早

湘南 久保田 工務店 せたのお客様からの確かな信頼



◆ 神奈川県茅ヶ崎市・住宅建築 ◆

久保田工務店の場合

相模湾に面した神奈川県の湘南

の歩みを次のように語る。 住宅が何棟も見られるという。 市)が手がけたとわかる高品質の けている。久保田光雄社長は会社 した注文建築とリフォ ザイン・品質・住み心地を重視 ローコスト建築が普及するなか 久保田工務店は一線を画した

会社概要

## 株式会社久保田工務店

神奈川県茅ヶ崎市西久保1602

●設立:1976年(創業 1966年) ●従業員数:12名

●事業内容:建築工事業、リフォーム業 URL: http://www.kubota-koumuten.biz/

るために、

は大きい。

ムページ作成に取り組む お客様の

ジの開設を考え始めた。20 どの販促策は行ってこなかったが 最近のIT事情を受けホ 茅ヶ崎商工会議所にてホ れるのを知り、 ムページ制作講座が開催さ 久保田努氏がセミナ しんペ

に参加。 が見えてきました」と参加 「顧客に届く情報発信をす 取り組むべきこと

これまで新聞折り込みチラシな る場で、 どんな情報をどのようにコンテン を整理し、さらにヒヤリングして 料経営診断サ なかったとい ました」と、その様子を説明する。 ツにしていくかを報告書にまとめ いった議論をする機会はほとんど 同社の社員は親族が多く、 小菅氏は、「会社の強みや顧客層 ー講師を務めたITコー タ・小菅康浩氏の訪問サ う。第三者が同席す んと整理できたこと ービスを活用。

高い満足度から、 99%が紹介」というから ミで評判が広がってい ら久保田工務店と、 のいく住まいを求めるな グレードの高い家、 らだ。家を建てた顧客の を持って顧客に納得して 会議所のセミナー契機に もらえる仕事をしたい 湘南で 納得 口コ 9 か

-ムを手掛

後は、 社の

http://www.kubota-koumuten.biz/

## サポーター紹介

ホームページ運用や顧客

社用車の後部には、 ホームページの検索を 促す案内を掲載。積極

グを読み、

得意とする写真の撮り

問い合わせ対応を担当 久保田剛広氏



ている。また、ブログをまめに更新 で探してもらえるような告知を行っ

久保田社長は毎朝更新されたブロ

ために、地名やサ

ービス内容での 久保田工務店

の高さに驚いています

サイトへのアクセス数を増やす

ね』と言ってくださるなど、

ITコーディネータ 湘南アイティケア 小菅康浩氏

http://www.shonan-itcare.jp

湘南地域を中心に、公的機関と連携しな がら中小企業や起業家のためのWeb集客 コンサルティング・ホームページ制作支援を 展開。経営戦略を理解したうえでの事業規 模に最適化したWeb支援は、数多くの実績

茅ヶ崎商工会議所とは、自身が創業する 際に、セミナーに参加したことがきっかけで、 独立後、ホームページ制作講座の講師や経 営診断事業の専門家として活躍している。

久保田工務店の支援においては、久保 田剛広氏が「あの時の整理がなければ、ま とまりがつかなかったと思います」と感想を話 す通り、企業の強みや戦略から、発信すべ き情報を導き出すサポートを行った。

2013年も引き続き 「超簡単! ホームペー

ジ制作講座」の講師を務めている。

## 支援機関紹介 //

関を直してくれたのはこの方だよ 員紹介をプリントして『この前玄 言う。「お客様がホー

ムページの社

既存顧客の反応だと久保田社長は

そしてそれ以上にうれしいのが



代表取締役 久保田光雄氏

するなど、早くも効果が出ている。 い合わせやリフォームの案件が発生

れた「超簡単! ホームページ制作講座」。 ホームページ作成無料サービ ス「みんなのビジネスオンライン」を使って、構築の基本やターゲットを 絞った情報発信などをグループワークも用いて学ぶものだ。講師陣は4 名と充実したスタッフ構成である。

セミナー運営や久保田工務店の支援をサポートした渡邊数馬氏は 「セミナーを受けて終わりでなく、さらに掘り下げて経営改善に役立てて

茅ヶ崎商工会議所では、セミナー受講者が後日相談に訪れたり、 専門家派遣を依頼したりすることも多いという。

今後の支援活動について、深田将基氏は、「ユーザーのニーズに先 行して支援できるよう努めていきたい」と語った。

議所のきっかけから、 ない きるようになってきました。 「第一段階は成功といってよいで と言ってきましたが、 ホ ムページなんていら 商工会

使い方などIT技術に目が向きが

ッフは写真入りで紹介した。

**-ムページが完成した(大手住** 

カーが提供しているホ

ービスを活用)。

顧客から評価の高

い自社

に」伝えるかの構成を吟味するこ ちだが、「何を」「誰に」「どのよう

者が多いので、

施工写真を豊富に

同社の顧客には大学教授や経営

集めるなど情報を充実させた。

ま

既存顧客の満足度が向上

公開後は、設計事務所からの問

**利規問い合わせに加え** 

たえと同社の新たな活気を伝えて れる表情は、 く続けていきたい」 久保田社長と剛広氏の意欲あふ このIT活用の手ご

茅ヶ崎商工会議所 中小企業相談所 渡邊数馬氏(写真左)、深田将基氏(写真右)

茅ヶ崎商工会議所では、企業支援メニューの一つとして、IT活用に を行っている。 久保田工務店が参加したのは2012年8月から5回にわたって開催さ

IT活用は企業ごとに個別の使い方があることから、必要な場合には、 茅ヶ崎市の「経営診断事業」を勧めて、個別対応を行っている。

いただける流れをつくっています」と説明する。

COMPASS 2014. 冬号

(茅ヶ